



Sie wollen Unternehmer werden, ein erfolgreiches Unternehmen kaufen und dieses als Plattform für weitere Zukäufe nutzen? Sie haben gegebenenfalls schon eigene Leads und suchen einen etablierten Partner, um diese erfolgreich weiterzuverfolgen?

Rigeto Unternehmerkapital begleitet seit der Gründung im Jahr 2013 als erfahrenes und erfolgreiches Münchner Family Office und Mit-Investor Buy-and-Build Situationen im deutschsprachigen Mittelstand und investiert bevorzugt in erfolgreiche, mittelständische Unternehmen, mit einem Umsatz zwischen € 10 und 100 Mio. aus unterschiedlichen Branchen mit dem Ziel, das Lebenswerk erfolgreicher Unternehmer fortzuführen.

Mit einem Team von über 10 Investment Professionals konnten über Rigeto bereits mehr als € 300 Mio. in über 40 Transaktionen investiert werden. Meist in der Rolle als Mehrheitsgesellschafter sind wir in Nachfolgesituationen, in der Wachstumsfinanzierung als auch in der strategischen Neuausrichtung ein erfahrener Partner. Schwerpunkte liegen in den Branchen Medizintechnik / Healthcare sowie Software / Sicherheit. Zu den Portfoliounternehmen gehören in Deutschland AndCompany, Crusta Nova, Inopla, Julie & Grace, Oehm & Rehbein, Pflegehelden, Siccum und WOW Tech (Lovehoney Gruppe), in der Schweiz Annuity Management AG, die Matignon Group und Swissphone.

Wir verwalten keine Fonds und sind daher sehr flexibel in der Auswahl unserer Beteiligungen, haben keine vorgegebenen Anlagekriterien oder Haltedauern. In der Betreuung unserer Beteiligungen können wir bei Bedarf aktiv und operativ agieren. Die Mittel für die Transaktionen entstammen dem privaten Vermögen von ausgewählten deutschen und Schweizer Unternehmerpersönlichkeiten sowie Unternehmerfamilien.

Durch unsere flexible Struktur konnten wir in den letzten Jahren immer wieder außergewöhnliche Investment Thesen aufgreifen und Transaktionen umsetzen. Wir haben u.a. Erfolgsgeschichte geschrieben mit dem Wachstumscase der WOW Tech, die mit dem Produkt Womanizer Ende 2016 startete und im Sommer 2021 in das Unicorn Lovehoney mündete. Mit der Matignon Gruppe sind wir in 2018 in den Markt für medizinische Kosmetik eingestiegen und entwickeln über zahlreiche Buy-and-Build Transaktionen die Gruppe in einen Marktführer für Ästhetik und Schönheitschirurgie.

Dies gelang unter anderem deshalb, weil wir herausragende, starke Unternehmerpersönlichkeiten, meistens mit dem Hintergrund aus der Top-Management-Strategieberatung, als Buy-In Mit-Unternehmer mit einem signifikanten Co-Investment für uns gewinnen konnten.

Bei der Betreuung der Unternehmen verfolgen wir einen operativen Ansatz und unterstützen diesen insb. bei der Umsetzung ihrer Wachstumsstrategie. Dazu zählen z.B. der Auf- und Ausbau von Vertriebsstrukturen (B2B und B2C), im Branding und Performance Marketing (bis zu Influencer Steuerung), eine umfassende Digitalisierung, bis zur Entwicklung von neuen Produkten und Dienstleistungen, der Skalierung und Professionalisierung der Unternehmensorganisation sowie die Erweiterung von Management-Teams. Ferner begleiten wir aktiv die Umsetzung von „Buy-and-Build“ und „Company Building“ Strategien zum beschleunigten Wachstum und zur Industriekonsolidierung.

Um diesen Ansatz gezielt weiterverfolgen zu können, suchen wir Buy-and-Build Unternehmer, welche die Nachfolgen mitgestalten, die begleitenden Add-Ons bzw. Konsolidierungsprojekte in konkreten Branchen maßgeblich verantworten, und alle Phasen einer Transaktion, von der Identifikation und Anbahnung über die Due Diligence, die Deal Umsetzung sowie die nötigen und sinnvollen Schritte nach Erwerb aktiv steuern und begleiten können.

### Die Aufgaben im Einzelnen:

- Erarbeitung einer Buy- and-Build Strategie gemeinsam mit dem Rigeto Team
- Systematische Identifikation und Ansprache von Zielunternehmen
- Verantwortung für alle Phasen einer Transaktion, von der Anbahnung über die Due Diligence bis zur Deal Execution
- Leitung von Due-Diligence-Projekten durch die Erstellung von Markt- und Wettbewerbsuntersuchungen, die Analyse von Unternehmensplänen, Plan-GuV und Plan-Bilanzen (sowie durch die Steuerung externer Dienstleister)
- Entwicklung von Finanzmodellen und integrierten Business Plänen
- Übernahme der strategischen und operativen Verantwortung für die Gesamtgruppe, gemeinsam mit dem Rigeto Team
- Begleitung des Managements vor Ort, Entwicklung von Wachstumsplänen, Aufbau erfolgreicher Organisationen, etc.
- Konzipierung von Konsolidierungsstrategien
- Leitung des Integrationsprozesses und Verantwortung für das Management von Integrationsprojekten
- Optimierung, Weiterentwicklung und Harmonisierung von Strukturen, Abläufen und Prozessen
- Entwicklung und Erstellung eines belastbaren Reportings an Gesellschafter und Banken

### Das Idealprofil:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium, Wirtschaftsingenieur, Wirtschaftsinformatik, oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige relevante Erfahrung im Beteiligungsmanagement, in Private Equity oder in einem mittelständischen Buy-and-Build Umfeld, Hintergrund aus der Strategieberatung, M&A bzw. einer Transaktionsberatung
- Geschäftssinn, in Kombination mit sehr guten analytischen Fähigkeiten und einer hohen Ergebnisorientierung
- Ausgewiesenes Interesse an mittelständischen Unternehmen, Unternehmertum und Wachstumsstrategien
- Hohe soziale Kompetenz im Umgang mit Unternehmern, Führungskräften der Portfolio-Unternehmen und externen Beratern
- Hohe Eigeninitiative und die Fähigkeit, eigene Sichtweisen zu entwickeln, zu formulieren und in internen sowie externen Diskussionen einzubringen
- Gute Englischkenntnisse

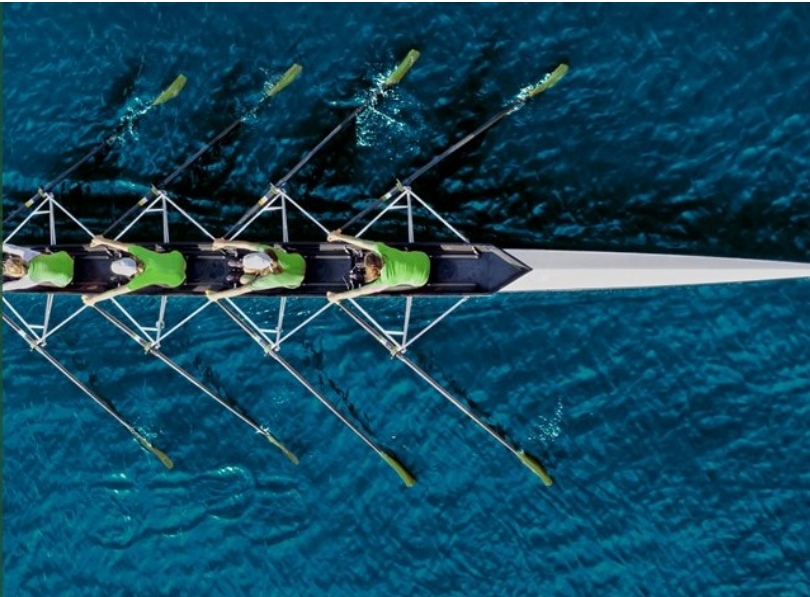
## Das bietet die Rolle:

- Möglichkeit, Buy-and-Build Konzepte maßgeblich strategisch und operativ mitzuprägen (über die Zeit als Geschäftsführer in der Holding Gesellschaft) und Add-on Transaktionen verantwortlich umzusetzen, sowie mit dem Unternehmen gemeinsam zu wachsen
- Eine unternehmerische Herausforderung inkl. einer hohen Partizipation am langfristigen Erfolg durch eigenes Co-Investment zu sehr attraktiven Konditionen
- Sehr eigenständiges Arbeiten und Verbreiterung der eigenen Erfahrungen, sowohl im Bereich Deal Execution als auch in der Post-Deal Integration und in der weiteren Wertsteigerung
- Mitarbeit und Teilhabe bei einem der erfolgreichsten Investment Teams im Bereich Buy-and-Build im Small Cap in der DACH Region

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen online (im PDF-Format) unter:  
[diebenbusch@rigeto.de](mailto:diebenbusch@rigeto.de)

## Equal Opportunities:

Die Stellenausschreibung ist lediglich aus Gründen der Einfachheit singular geschlechtlich formuliert worden.



**Kontaktdaten:**

Rigeto Unternehmerkapital GmbH  
Theatinerstraße 7  
80333 München

T +49 89 23 88 95 87-0  
F +49 89 23 88 95 87-9

info@rigeto.de

Geschäftsführender Gesellschafter:  
Dr. Richard Lenz

Sitz München, HRB 249905