



Investment Analyst (m/w/d)

Seit unserer Gründung im Jahr 2013 investiert Rigeto Unternehmerkapital in erfolgreiche, mittelständische Unternehmen, mit einem Umsatz zwischen € 10 und 100 Mio. aus unterschiedlichen Branchen mit dem Ziel, das Lebenswerk erfolgreicher Unternehmer fortzuführen.

Die Mittel für die Transaktionen entstammen dem privaten Vermögen von ausgewählten deutschen und Schweizer Unternehmerpersönlichkeiten sowie Unternehmerfamilien. Mit einem Team von insgesamt 12 Investment Professionals konnten über Rigeto bereits mehr als € 300 Mio. in über 30 Transaktionen investiert werden. Meist in der Rolle als Mehrheitsgesellschafter sind wir sowohl in Nachfolgesituationen, in der Wachstumsfinanzierung als auch in der strategischen Neuausrichtung ein erfahrener Partner. Schwerpunkte liegen in den Branchen Medizintechnik / Healthcare sowie Software / Sicherheit. Zu den Portfoliounternehmen gehören u.a. AndCompany, AMAG, Matignon Group, Crusta Nova, Inopla, Julie & Grace, Oehm & Rehbein, Pflegehelden, Siccum, Swissphone und WOW Tech (Lovehoney Gruppe).

Wir verwalten keine Fonds und sind daher sehr flexibel in der Auswahl unserer Beteiligungen, haben keine vorgegebenen Anlagekriterien oder Haltedauern. In der Betreuung unserer Beteiligungen können wir bei Bedarf aktiv und operativ agieren.

Durch unsere flexible Struktur konnten wir in den letzten Jahren immer wieder außergewöhnliche Investment Thesen aufgreifen und Transaktionen umsetzen. Wir haben u.a. Erfolgsgeschichte geschrieben mit dem Wachstums-case der WOW Tech, die mit dem Produkt Womanizer Ende 2016 startete und im Sommer 2021 in das Unicorn Lovehoney mündete. Mit der Matignon Gruppe sind wir in 2018 in den Markt für medizinische Kosmetik eingestiegen und entwickeln über zahlreiche Buy & Build Transaktionen die Gruppe in einen Marktführer für Ästhetik und Schönheitschirurgie. Dies gelang unter anderem deshalb, weil wir herausragende, starke Unternehmerpersönlichkeiten, meistens mit dem Hintergrund aus der Top-Management-Strategieberatung, als Buy-In Manager mit einem signifikanten Co-Investment für uns gewinnen konnten.

Bei der Betreuung der Unternehmen verfolgen wir einen „hands-on“-Ansatz und unterstützen diese bei der Umsetzung ihrer Wachstumsstrategie. Dazu zählen z.B. der Auf- und Ausbau von Vertriebsstrukturen (B2B und B2C), im Branding und Performance Marketing (bis zu Influencer Steuerung), eine umfassende Digitalisierung, bis zur Entwicklung von neuen Produkten und

Dienstleistungen, Skalierung und Professionalisierung der Unternehmensorganisation sowie die Erweiterung von Management-Teams. Ferner begleiten wir aktiv die Umsetzung von „Buy-and-build“ und „Company Building“-Strategien zum beschleunigten Wachstum und zur Industriekonsolidierung.

Für unser Team in München suchen wir aktuell einen Investment Analyst, der aktiv alle Phasen einer Transaktion, von der Identifikation und Anbahnung über die Due Diligence, die Deal Umsetzung, die Betreuung der Portfoliounternehmen bis hin zum Exit mitgestaltet.

Die Aufgaben im Einzelnen:

- Aktive Mitarbeit und Unterstützung bei der Bewertung von Unternehmen, der Erarbeitung von Finanzmodellen sowie der Vorbereitung von Investitionsanträgen inkl. deren Präsentation im Investment Team
- Begleitung von Due-Diligence-Projekten durch die Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Analysen von Unternehmensplänen
- Erstellung von Reportings und Auswertungen sowie Bilanz- und Cash-Flow-Analysen
- Unterstützung in der Erarbeitung und Begleitung von Wertsteigerungs- und Expansionsplänen (inkl. Add-on Akquisitionen) für die Portfoliogesellschaften, Vorbereitung und Durchführung von Exits sowie schrittweise Übernahme der Teilverantwortung für einzelne Workstreams

Das Idealprofil:

- Abgeschlossenes wirtschafts- und/oder ingenieurwissenschaftliches Studium (Master/Diplom, MBA)
- 12 bis 24 Monate relevante Erfahrung (ggf. auch durch entsprechende Praktika) in einer führenden internationalen Investmentbank, M&A Boutique oder in einer Top-Managementberatung, im Transaktions- und/oder im Private Equity-Umfeld
- Business Judgement in Kombination mit sehr guten analytischen Fähigkeiten und einer hohen Ergebnisorientierung
- Eigeninitiative Arbeitsweise und Fähigkeit, eigene Sichtweisen zu entwickeln, zu formulieren und in internen sowie externen Diskussionen einzubringen
- Höchste soziale Kompetenz, „hands-on“ Mentalität und Bescheidenheit, sowohl im Umgang mit externen Beratern als auch im mittelständischen Unternehmensumfeld
- Gute Englischkenntnisse und internationale Erfahrung

Das bietet die Rolle:

- Eine unternehmerische Herausforderung inkl. der Partizipation am unternehmerischen Erfolg durch eigenes Investment
- Die Möglichkeit, eine etablierte und erfolgreiche Investment-Gesellschaft bei ihrem Wachstumskurs weiter mit zu prägen und zu entwickeln
- Sehr eigenständiges Arbeiten und Verbreiterung der eigenen Erfahrungen, sowohl auf der Investment- als auch auf der operativen Seite
- Mitarbeit in einem wachsenden, sehr erfolgreichen Team mit hoher Dealaktivität

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen online (im PDF-Format) unter: diebenbusch@rigeto.de

Equal Opportunities:

Die Stellenausschreibung ist lediglich aus Gründen der Einfachheit singular geschlechtlich formuliert worden.

Kontaktdaten:

Rigeto Unternehmerkapital GmbH

Theatinerstraße 7
80333 München

T +49 89 23 88 95 87 – 0
F +49 89 23 88 95 87 – 9

info@rigeto.de

Geschäftsführender Gesellschafter:
Dr. Richard Lenz

Sitz München, HRB 249905

